

Tilbudsstrategi for hoved- / fagentreprise. (opdateret september 2009)

Projekt:	
----------	--

Projekt navn:		Projekt nr.:		Udfyldt dato:	
Sted nr.:		Projektleder:		Udfyldt af:	
Sendt til:					

1) Baggrund for at der afgives tilbud (ressourcer / Kompetencer).

Svar:

2) Hvordan opdeles fagentrepriser / leverancer og hvordan indhentes priser?

Svar:

3) Vurdering af evt. afgivne enhedspriser (udfyldelse af tilbudslistes).

Svar:

4) Muligheder / risici ved tidsplanen.

Svar:

5) Muligheder / risici i projekt (evt. spørgsmål til bygherren).

Svar:

6) Hvilke interne organisatoriske enheder deltager (kompetencer)?

Svar:

7) Vurdering af konkurrenter.

Svar:

8) Mulige ekstraarbejder (vinter / projekthuller etc.)

Svar:

9) Mulige produktionsløsninger der kan give konkurrencemæssige fordele.

Svar:

10) Kendskab til bygherre / rådgivere, der står for udvælgelse.

Svar:

11) Plan for opfølgning efter tilbudsafgivelse.

Svar: